



Tender Management & Consulting

Europees aanbesteden is een vak

Overheden en met overheidsgeld gefinancierde instellingen zijn sinds enkele jaren verplicht de Europese aanbestedingsregels toe te passen voor het verwerven van diensten en goederen. Het zorgvuldig en efficiënt regisseren van een aanbestedingstraject resulterend in het juiste product tegen marktconforme voorwaarden vergt expertise en ervaring. Europees aanbesteden is een vak geworden.

Stratix heeft ruim 15 jaar ervaring in het begeleiden en managen van complexe aanbestedingstrajecten. Complexiteit die voortkomt uit de betrokkenheid van meerdere partijen als vrager in de aanbesteding of voortkomt uit het feit dat producten of diensten nog niet gestandaardiseerd zijn of zelfs nog ontwikkeld moeten worden. Twee thema's keren vaak in onze praktijk terug:

Interactie met leveranciers

In aanbestedingen waarbij het product of dienst nog niet vast omschreven is, of de markt (nog) niet ontwikkeld is, is interactie met leveranciers nodig om tot een scherp omlinjende vraagstelling te kunnen komen. De strakke Europese regelgeving lijkt dit op het eerste gezicht te verhinderen. Maar *ondernemend* aanbesteden is wel degelijk mogelijk. Dit vraagt durf en kennis, zowel bij de aanbestedende dienst als bij de marktpartijen. Stratix richt samen met klanten het proces zo in dat de mogelijkheden tot interactie - en daarmee de toegang tot cruciale kennis - ten volle worden benut.

Beoordeling van voorstellen

Omwille van Europese eisen aan evaluatie en besluitvorming hanteren aanbestedende diensten veelal scoretabellen en weegfactoren in hun aanbestedingen. Achteraf overheerst dan vaak het gevoel dat de schijnbare objectiviteit heeft geleid tot een suboptimale beslissing. Stratix zet samen met klanten alternatieve methoden in waarbij op veel natuurlijker wijze en gebruikmakend van alle aanwezige expertkennis, tot een objectief oordeel wordt gekomen. De Delphi-methode is hiervan een voorbeeld. Bij deze methode werken experts op gestructureerde en transparante wijze samen aan een gunningadvies voor de beslissers. Deze methode werkt ook uitstekend in een situatie waarin meerdere aanbestedende diensten hun vraag gebundeld hebben.

Stratix Tender Management & Consulting

De ruime expertise en ervaring kan Stratix op verschillende wijzen voor u inzetten:

- Procedurekeuze: adviseren bij de keuze van de te hanteren procedure
- Procesinrichting: planning, vormgeving en organisatie van de procedure
- Procesbeheer: begeleiding en bewaking van de correcte uitvoering van het aanbestedingsproces
- Bestekontwikkeling: opstellen van de volledige tenderdocumentatie
- Communicatie met marktpartijen tijdens een aanbesteding
- Begeleiding van evaluatie en besluitvorming bijvoorbeeld met behulp van Delphi
- Opstellen en publiceren van formele documenten
- Programma- en projectmanagement van de aanbesteding
- Uitvoeren van de verwerving: uit handen nemen van alle werk voor de klant.